

Innovative anskaffelser

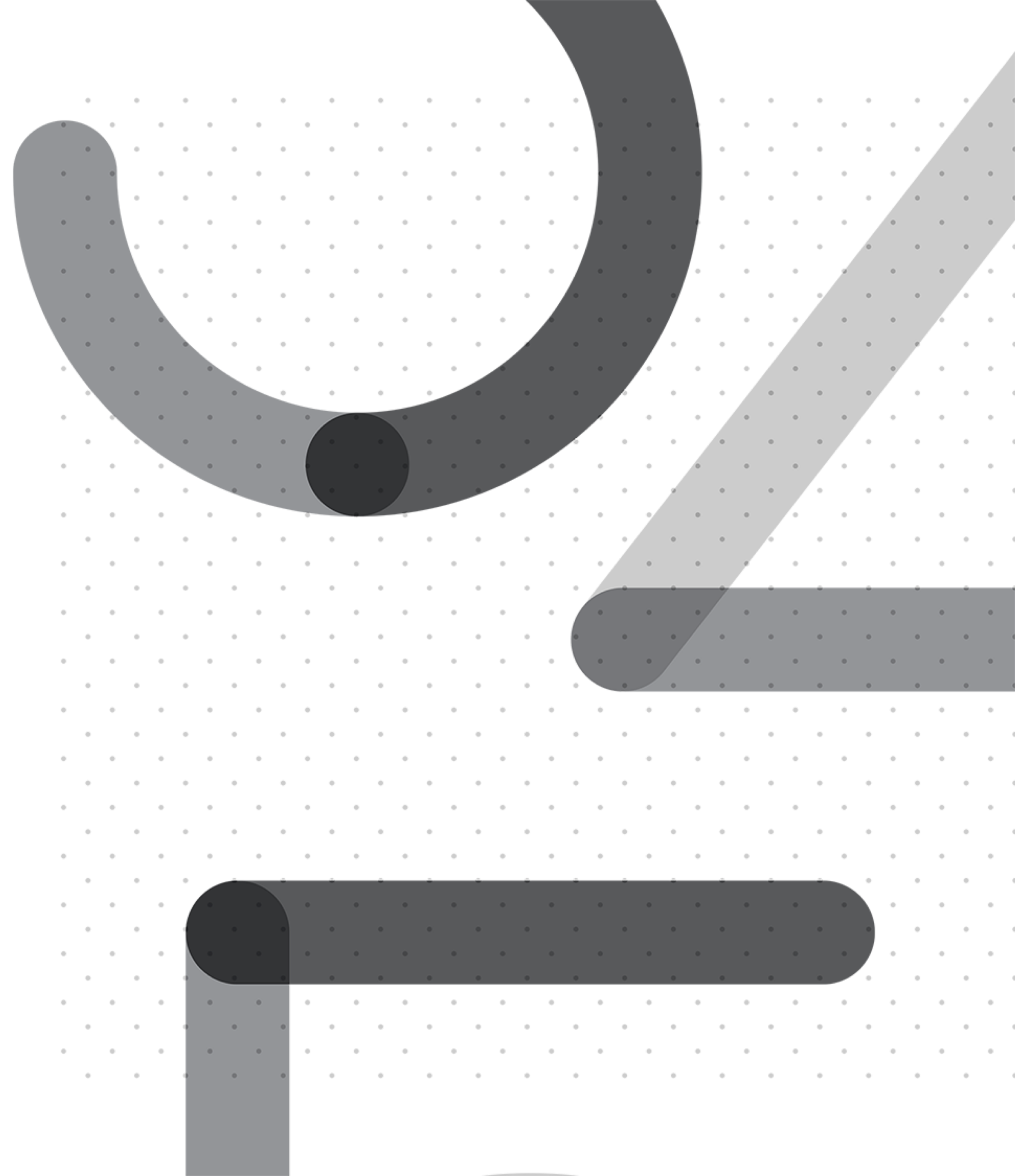
Nasjonalt program for
leverandørutvikling



Innovative anskaffelser

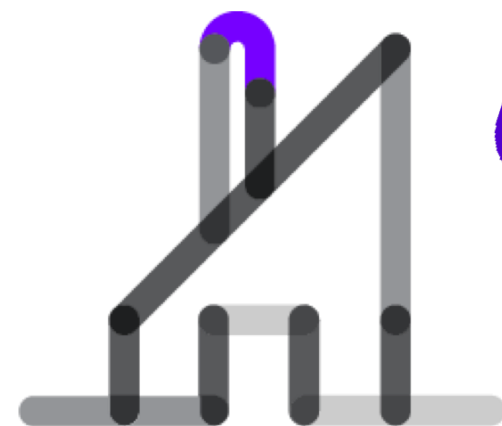
Cecilie Møller Endresen

6. februar 2018



Formål

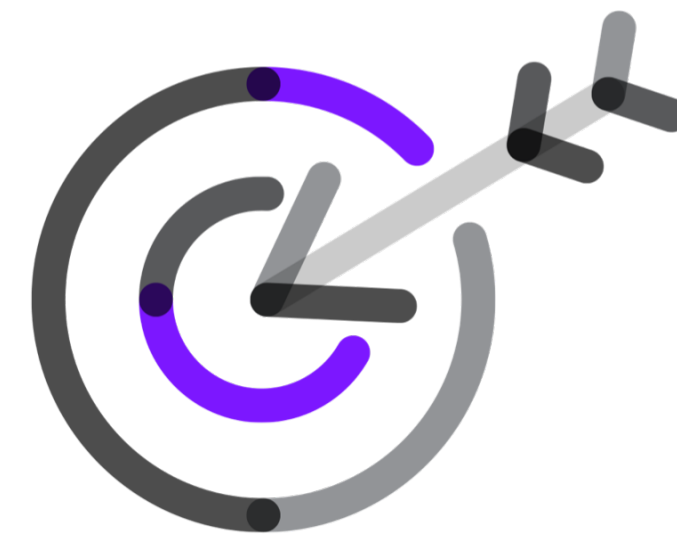
Øke innovasjonseffekten av offentlige anskaffelser



Nytt sykehus i
Drammen

Over 8
milliarder





En smakebit....

Ventilasjon i skolebygg

Oslo og Bergen kommuner trengte nye ventilasjonsløsninger for skolebygg. Måtte være betydelig rimeligere både i anskaffelse og drift enn dagens løsninger.

Resultater

Sparer utgifter

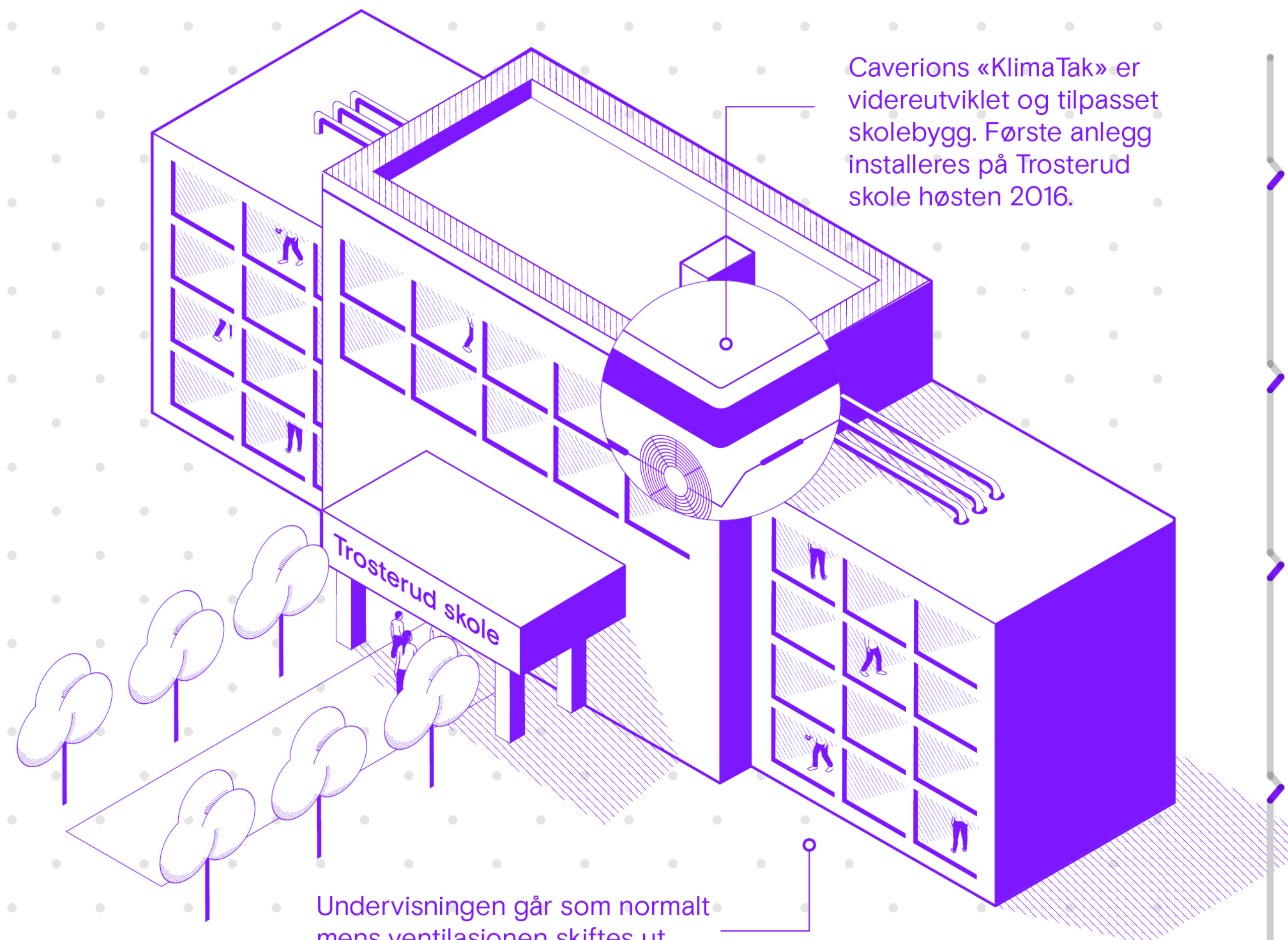
12 mill

på én eneste skole

Sparer miljøet

2,6 tonn CO2

bespart CO2-utslipp, per
km, per år per skole



Proessen

Vurdere behov

Dårlig inneklime

Behov for ny ventilasjon

Kostbart med erstatningsskole

Planlegge og organisere

Forankret prosessen med innovativ anskaffelse i egen organisasjon

Dialog med markedet

Dialogkonferanse om behovet

Skriftlige innspill fra leverandører

Én-til-én-møter med leverandører

Gjennomføre konkurranse

Innovasjons-/idékonkurranse.

Caverion AS og Systemair AS vant konkurransen og ble premiert med 100 000 kroner hver.

Programansvarlig

- NHO
- KS
- Difi

Ledende pådrivere

- Helse- og omsorgsdepartementet
- Klima- og miljødepartementet
- Kommunal- og moderniseringsdepartementet
- Helsedirektoratet
- Innovasjon Norge
- Nærings- og fiskeridepartementet
- Forskningsrådet

Ledende statlige virksomheter

- Statsbygg
- NAV
- Helse Sør-Øst
- Forsvarsbygg
- Skatteetaten
- Statens vegvesen
- Bane NOR
- Avinor

Ledende kommuner og fylker

- Oslo kommune
- Akershus fylkeskommune
- Bergen kommune
- Møre og Romsdal fylkesk.
- Stavanger kommune
- N/S Trøndelag fylkesk.
- Kristiansand kommune
- Nordland fylkeskommune
- Bærum kommune
- **Buskerud fylkeskommune**
- Trondheim kommune
- Vestfold fylkeskommune
- Østfold fylkeskommune
- Telemark fylkeskommune

Programmet er operativt i store deler av landet



Per

Programleder



Mathea

Rådgiver/koordinator



Tore André



Cecilie



Hilde



Maiken



Gørill



Ida



Riche

Helse og omsorg



Tina

Klima og miljø



Hanne

Digitalisering



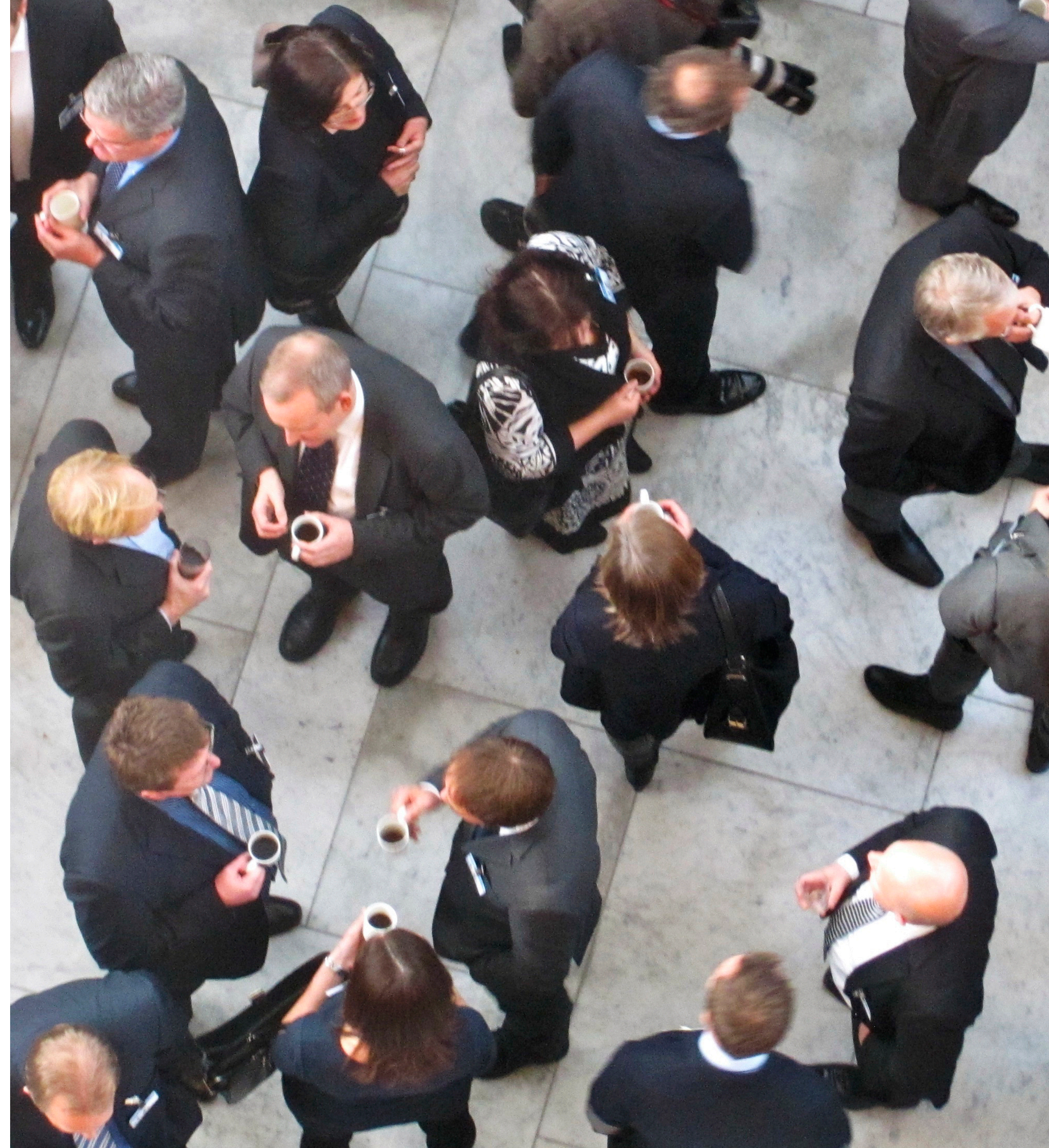
Harald

Statlige virksomheter



Programmets rolle og funksjon

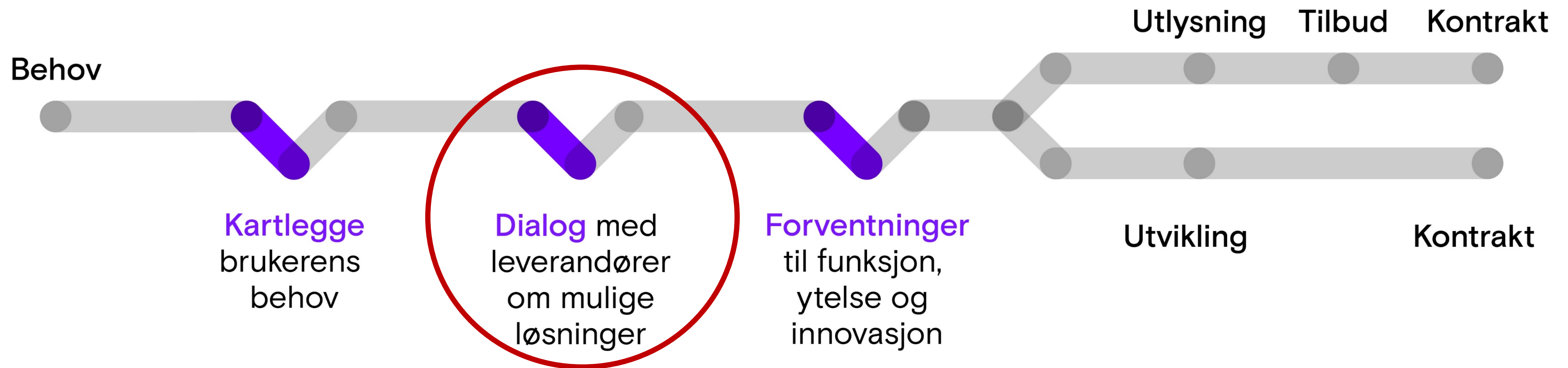
1. **Introdusere** offentlige innkjøpere for innovative anskaffelser
2. **Veiledning og råd** om gjennomføring
3. **Tilrettelegge møteplasser** der behov kan møte løsninger
4. **Formidle** læring og erfaringer



Ta seg tid til kunnskapsfangst



Innovativ anskaffelse

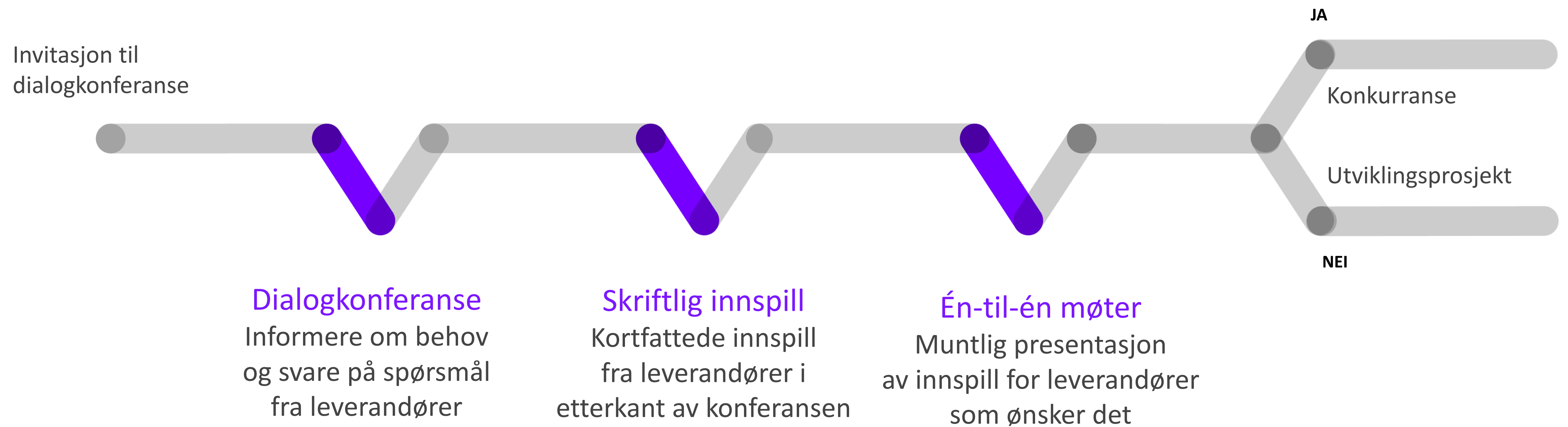


Dialog

- Formålet med dialogen er å få ideer og innspill fra markedet på hvordan behovene kan løses og hvilke alternative løsninger som finnes.
- Samtidig får markedet informasjon om kundens behov, slik at de blir bedre forberedt på å levere og evt. utvikle gode løsninger.
- Regelverket om offentlige anskaffelser er ikke til hinder for kontakt med markedet så lenge hensynet til konkurranse og likebehandling ivaretas.



Dialogen



Hvordan delta i dialogaktiviteter?



Dialogkonferanser



- Lytt til behovene og
- Still spørsmål
- Gi tilbakemeldinger
- Vær aktiv, snakk med andre leverandører
- Bygg konstruktive allianser

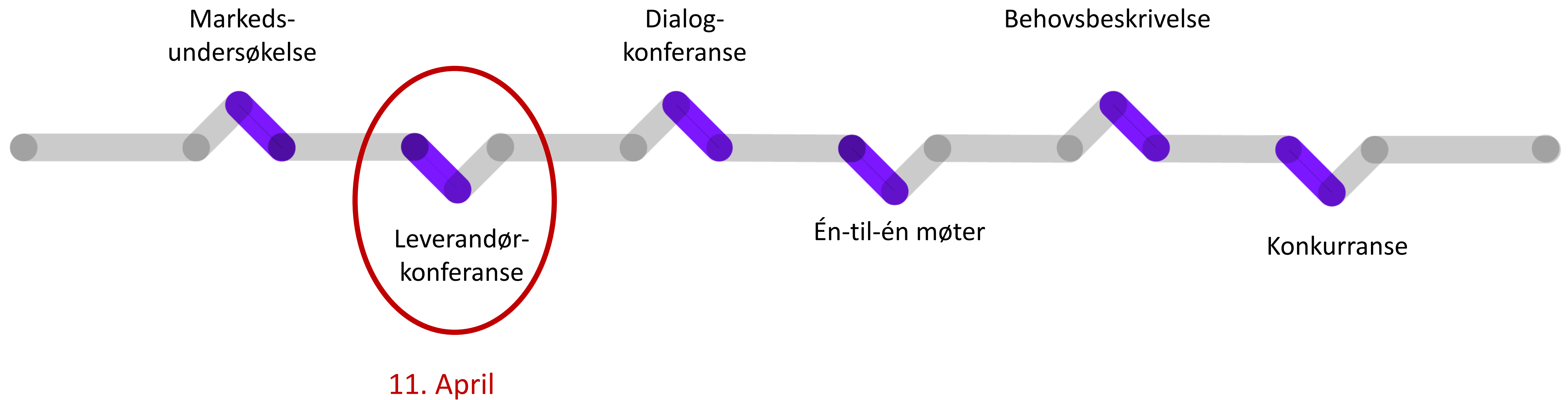
utfordringene

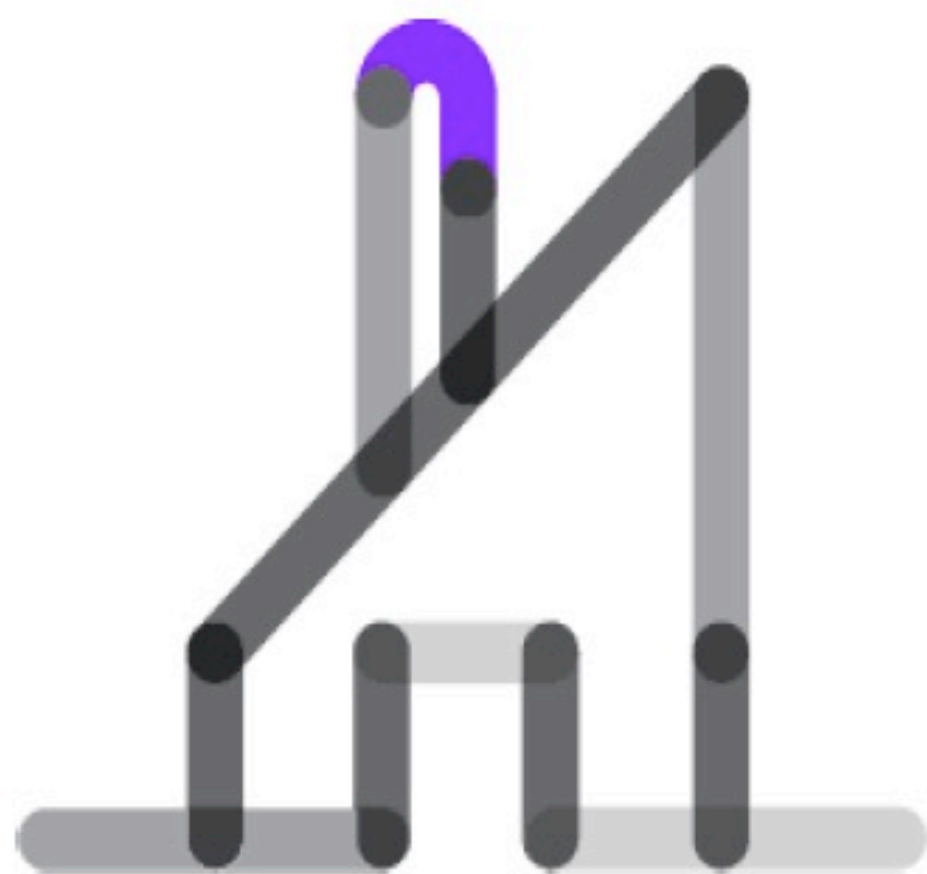
Én til én - møter



- Presenter ideer og løsning, kom med innspill
- Avstem
- Ikke bruk dette som «salgsmøte»
- Ikke vær redd for å foreslå andre eller nye løsninger oppdragsgiver ikke har tenkt på

Fra behov til anskaffelse





Nytt sykehus i
Drammen

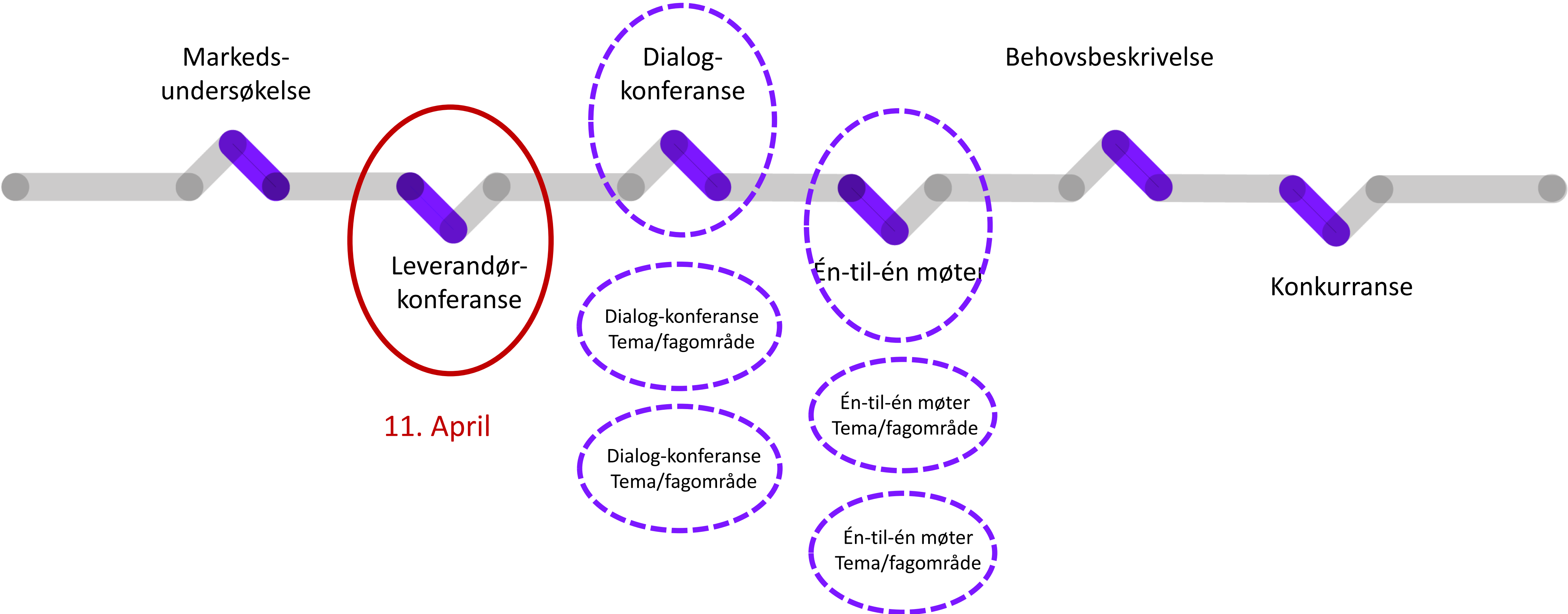
✓ **NÅR:** ONSDAG 11.APRIL 2018

✓ **STED:** SCANDIC AMBASSADØR HOTELL DRAMMEN

Leverandørkonferanse

- ✓ Informere om videre prosjektprosess
 - prosjektmodellen – hensikt og målsetting
 - prosjektprosess – hva skjer når?
 - hvilke muligheter vil det være for dialog og gi innspill?
- ✓ Avklare forventinger til markedet
 - Hvilke områder / behov ønsker prosjektet å utfordre markedet spesielt på og ha dialog om?
- ✓ Bidra til kompetanseoverføring / mobilisere markedet
 - Hvilke erfaringer, kunnskap fra andre områder og sykehusbygg-prosjekter ønsker prosjektet å bygge videre på?

Fra behov til anskaffelse



Åpne og transparente dialogaktiviteter...



Markedsundersøkelse



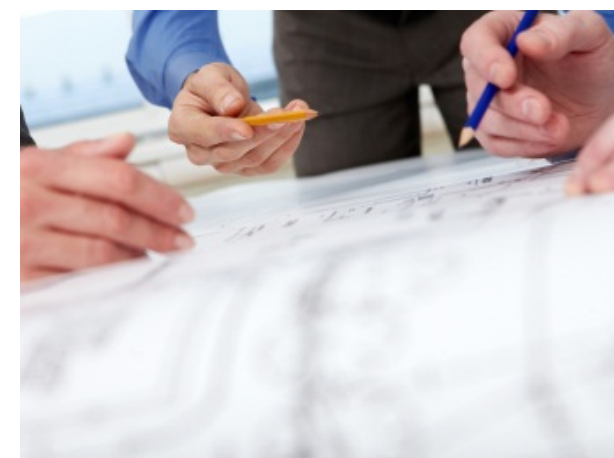
Dialogkonferanse



Høring
Testing
«Share the problem»



Leverandørtorg
Stands



Funksjonell
kravspesifikasjon



Leverandørkonferanse



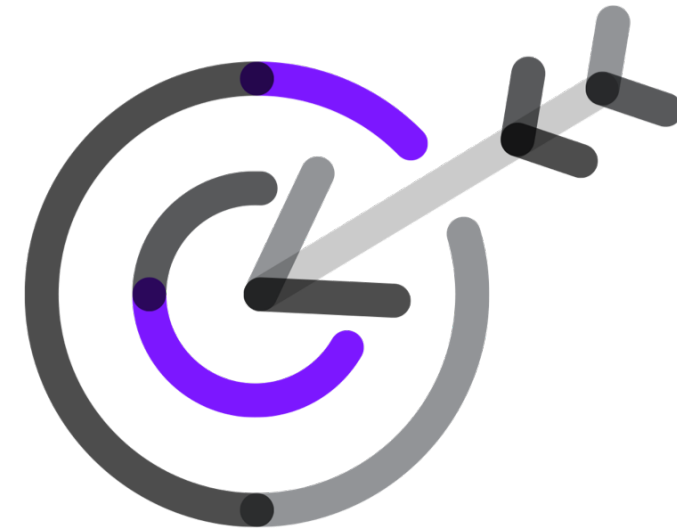
Workshop



En-til-en møter



Match making



Så hvordan sikte mot blinken og komme i
posisjon som leverandør....

Hva kjennetegner sykehusprosjekter?

- Forvaltning av store verdier – risiko
 - Lang varighet, absolutt tidsfrist
 - Mange avhengigheter både i løsninger og produksjon
 - Krevende logistikk
 - Høy grad av tverrfaglighet – forståelse av sammenhenger
 - Mange aktører og stor oppmerksomhet
 - Høy fokus på SHA
- og hva innebærer det for meg som leverandør?

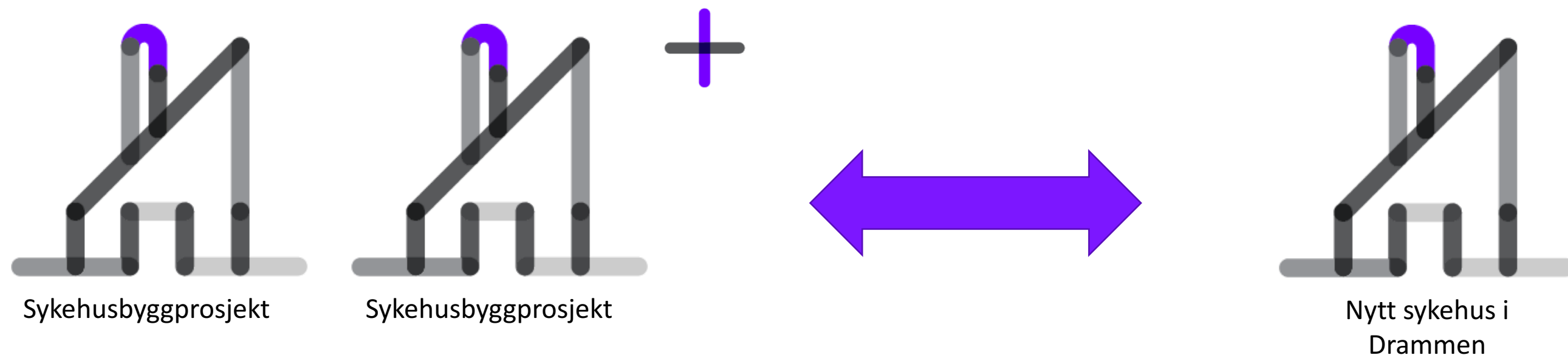


«Vi bygger for pasientens helsetjeneste»
Sykehusbygg

Sykehus

«Sykehusbygg skal bidra til framtidsrettet utvikling av sykehusbyggingen i Norge gjennom læring, innovasjon, erfarings- og kompetanseoverføring»

- på forsiden på [Sykehusbygg.no](https://sykehusbygg.no)

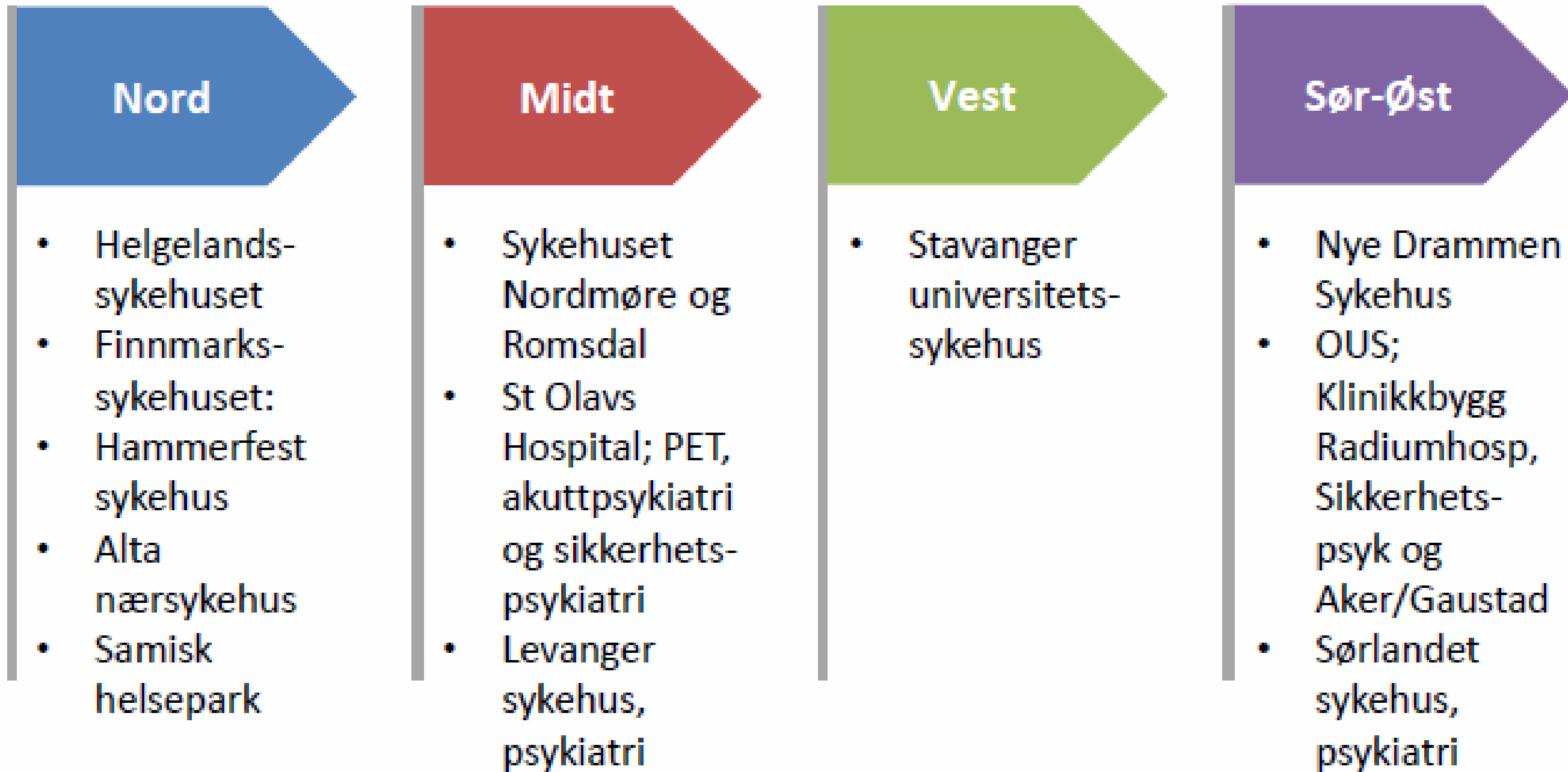


«... bidra til standardisering, erfaringsoverføring, god ressursutnyttelse og ressurstilgang innen prosjektering og bygging av sykehus.»



Hold deg oppdatert ...

Noen aktuelle utbyggingsprosjekter



Nyutvikling i sykehusprosjekter

Digitalisering/ressursstyring - eksempler fra Sykehuset Østfold

- Mobil hverdag – nettbrett og mobil
- Selvinnsjekk / ventearealer
- Pasientlogistikk og tjenestepersonell
- Status for hjemreiser
- Renhold
- Portør
- Teknologi på sengerommet
- Trådløst fra mobil enhet. Digital samhandling.

Følg med på DOFFIN ...!

Dialognotat

<https://www.doffin.no/Notice/Details/2017-646113>

Vi ønsker i denne dialogen å drøfte mulighetene for industrialiserte byggemetoder ved bygging av spesialrom i nytt akuttsykehus på Hjelset, og å få tilbakemeldinger fra leverandører og bransjen på de premissene som så langt er lagt til grunn for planlegging, bygging og kvalitetssikring av spesialrommene. Vi ønsker innspill på løsninger slik at spesialrommene kan optimaliseres mht funksjon og bygging.

Tema vi særlig ønsker å få belyst gjennom dialogen:

- Hva finnes av industrialiserte løsninger for ulike typer spesialrom?
- Hva er det hensiktsmessig å inkludere i forespørselen når det gjelder støtterom og fastmontert utstyr og innredning?
- Hvordan bør de tekniske grensesnittene mot det øvrige prosjektet defineres?
- Hvordan bør byggeplassen tilrettelegges og på hvilket tidspunkt bør leveransene inn?
- Innspill på anskaffelsesmetodikk, herunder detaljeringsgrad på kravspesifikasjoner og utforming av prisformat.
- Innspill på kontraktuell organisering og kontraktuelle forhold til byggherre og til byggningsmessige og tekniske totalentrepriser

Sykehusbygg ønsker også at dialogkonferansen kan være en arena for aktuelle entreprenører og leverandører hvor de kan knytte kontakter og finne potensielle samarbeidspartnere.

INVITASJON TIL DIALOGKONFERANSE

Tema: Muligheter for industrialisering og modulære byggemetoder ved bygging av spesialrom

Sjukehuset Nordmøre og Romsdal (SNR)



Dialogen arrangeres i samarbeid med Nasjonalt program for leverandørutvikling.

Grønne byggerier

Lokalisering

Beliggenhet

Funksjonalitet

Byggeløsninger

Materialvalg

Isolasjon

Energi

Ventilasjon

Vedlikehold LCC

Byggetid

Ombygging/endring

Riving/gjenvinning



- ambisjon om passivhus standard

Nye Horten vgs – hva avgjorde Veidekkers valg av leverandører?



«Jeg hadde vel ikke trodd at jeg skulle være med å regne på reduksjon av CO2 som rørlegger. Vi har lært masse til videre prosjekter.»

Georg Gran, Gran VVS



- Referanseprosjekter
- Fungerer sammen i team
- Tillit
- Kompetanse
- Har «ting på stell» – ref. prekvalifiseringskrav



Delta i dialogen?

- ✓ Mulighet til å lytte til oppdragsgiver og tilpasse eller utvikle dine løsninger til oppdragsgivers behov
- ✓ Synliggjøre dine løsninger
- ✓ Bedre oversikt over markedet du konkurrerer i
- ✓ Treffer potensielle samarbeidspartnere
- ✓ En mulighet til å øke konkurransekraften
- ✓ Gi innspill til konkurransen

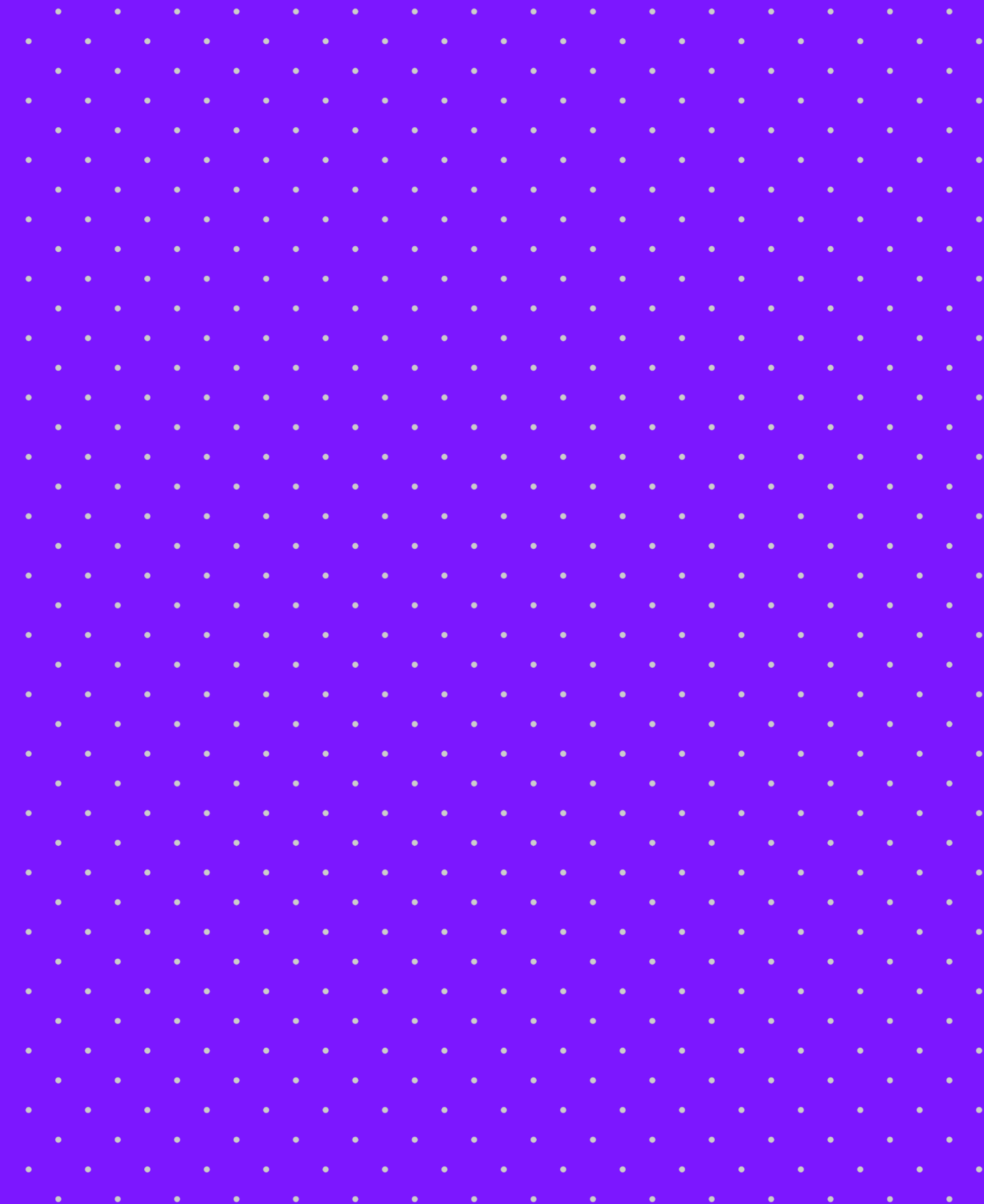


6 ganger mer innovasjon
hos leverandører som deltar

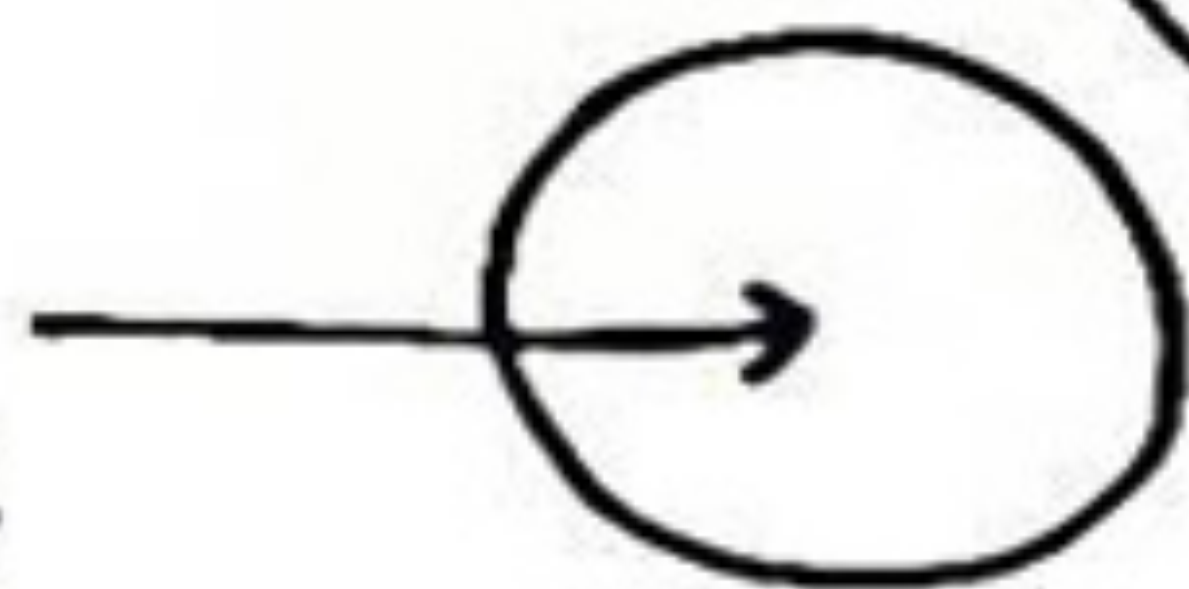


Svar på ofte stilte spørsmål

- Dialogkonferansen, skriftlig innspill og én til én møter er *ikke* en del av den påfølgende konkurransen
- Innspill og én til én møter er et *ønske* om dialog, men ikke et *krav* for senere deltakelse i en eventuell konkurranse
- Ønsker innspill på muligheter og tilnærmingsmåter – ikke nødvendigvis ferdige løsninger
- Ideer og innsikten fra innspill og én til én møter distribueres ikke videre til andre leverandører



Your
comfort
zone



Where the
magic happens



Grip muligheten!

Innovative anskaffelser



Cecilie.m.endresen@nho.no

Mobil: 997 02 688

innovativeanskaffelser.no